



ESSENTRA



ZEIT UND KOSTEN SPAREN

Groupe Atlantic ist ein führender Anbieter von Klima- und Wärmetechnik. Als das Unternehmen nach einer individuellen Lösung für seine neue Produktreihe suchte, war Essentra in der Lage, eine bessere Produktfunktionalität bei gleichzeitiger Kostensenkung und Produktionszeitverkürzung anzubieten.

DIE HERAUSFORDERUNG

Groupe Atlantic befand sich kurz vor der Markteinführung einer neuen Produktreihe von Warmwasserspeichern unter dem Namen Varmax. Für die Geräte wurde ein Schwenkhebel benötigt, der einerseits Sicherheit bietet, jedoch mit herkömmlichen Werkzeugen geöffnet werden kann. Der Hebel sollte sich außerdem an die Stärke des Gehäuses anpassen, mit dem Design des Warmwasserspeichers harmonisieren und sicher zu öffnen sein.

DIE LÖSUNG

Groupe Atlantic benötigte einen Schwenkhebel, der sich problemlos in das ergonomische Design des Warmwasserspeichers integrieren ließ. Essentra verwendete viel Zeit darauf, sich mit allen Aspekten der Ausgangssituation vertraut zu machen, sich mit dem Kunden zu beraten und die Herausforderung aus jedem Blickwinkel zu betrachten, um anschließend gemäß den Kundenwünschen einen perfekten Hebel konstruieren zu können. Dabei kümmerte sich Essentra für den Kunden um alle Aspekte des Auftrags, vom Entwurf, über die Produktion bis zur Auslieferung. Darüber hinaus entwickelte Essentra sogar maßgeschneiderte Werkzeuge für den Kunden, mit denen die Herstellung versenkter Hebel für die Seite des Warmwasserspeichers möglich ist.

Für das Endprodukt wurde außerdem eine Isolierkappe aus Silikon zur besseren Fixierung der Isolierung um die Hauptkomponente des Warmwasserspeichers eingeplant.

KUNDE

Groupe Atlantic

BRANCHE

Maschinen- und Anlagenbau

PROJEKT

Hebel- und Abdeckungslösungen

ERGEBNIS

Groupe Atlantic erzielt durch die individuelle Lösung von Essentra Produktverbesserungen und Umsatzsteigerungen



„Essentra hat alles unternommen, um unsere Anforderungen zu verstehen. Es ist uns deshalb sehr leicht gefallen, uns für Essentra als strategischen Partner zu entscheiden.“

Adrien Baudoux,
Projekteinkäufer
– Groupe Atlantic



ESSENTRA



ERGEBNIS

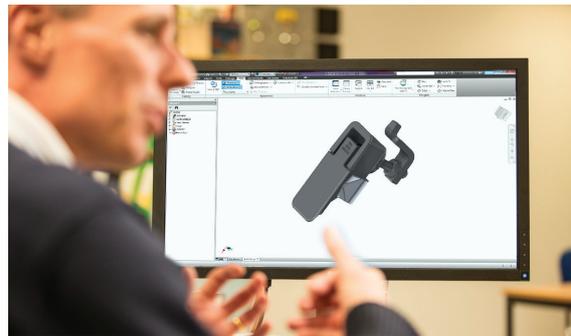
Die Fachleute von Essentra haben direkt mit Groupe Atlantic zusammengearbeitet und für einen reibungslosen Informationsfluss gesorgt. So konnte schnell gehandelt werden und das Ergebnis war eine Lösung mit folgenden Vorteilen:

Zeitersparnis - Kürzere Produktionszeiten in der Fertigungslinie durch Rationalisierung wichtiger Produktionsschritte.

Leistungsverbesserungen - Erweiterte Funktionalität des Warmwasserspeichers durch maßgeschneiderte Konstruktionslösungen.

Sicherheit - Speziell verstärkte Teile gewährleisten das sichere Öffnen und Schließen des Warmwasserspeichers.

Problemloser Zugang - Der Warmwasserspeicher ist mit herkömmlichen Werkzeugen zu öffnen, sodass eine effiziente Wartung sichergestellt ist.



Groupe Atlantic verzeichnete außerdem eine höhere Kapitalrendite (ROI):

Kostensenkungen - Die Wahl von Essentra als bevorzugter Zulieferer ermöglichte eine deutliche Lieferantenminimierung.

Direkte Einsparungen - Der Bezugspreis von Teilen war bei vorherigen Zulieferern bedeutend höher, während die Lösungen von Essentra zu beachtlichen Einsparungen führen.

Verfügbarkeit ab Lager - Essentra verfügt weltweit über Standorte mit einer großen Auswahl an Lösungen und Lageroptionen.

NACHHALTIGER SUPPORT

Essentra gewährleistet nachhaltigen Support durch Bereitstellung eines vertraglichen Pufferbestandes für die Produktion der Varmax-Produktreihe. Dies garantiert dem Kunden, dass auch in Zukunft alle benötigten Teile verfügbar sind. Ein speziell zugewiesener Kundenbetreuer sorgt dafür, dass Groupe Atlantic bei Bedarf immer den direkten Kontakt zu unseren Fachleuten hat.

Wenn Sie herausfinden möchten, wie die Fachleute von Essentra Ihrem Unternehmen nutzen können, setzen Sie sich telefonisch mit uns in Verbindung unter der Rufnummer **0180 389 0089** (Festnetzpreis 9ct/Min., Mobilfunkpreise max. 42 ct/Min.) oder senden Sie eine E-Mail an sales@essentracomponents.de

„Bei der Produktion unserer neuen Produktlinie standen wir vor beachtlichen Herausforderungen, aber der neue und innovative Ansatz von Essentra, der zu einer Lösung entsprechend unseren Bedürfnissen führte, hat uns wertvolle Zeit und Geld gespart.“

Adrien Baudoux,
Projekteinkäufer
- Groupe Atlantic